

NAŠE ZN. 22164/2020-SŽDC-GŘ-O8
POČ. LISTŮ: 1
POČ. PŘÍLOH: -
POČ. LISTŮ -
VYŘIZUJE: Veronika Herdová, DiS.
TEL.: x
E-MAIL: x
DATUM: 3. 4. 2020

Věc: Vysvětlení zadávací dokumentace č. I

Nadlimitní sektorová veřejná zakázka na služby zadávaná v otevřeném řízení s názvem:

„SAP SuccessFactors: Recruiting a OnBoarding“

Správa železniční dopravní cesty, státní organizace (dále jen „zadavatel“) obdržela prostřednictvím elektronického portálu E-ZAK dne 31. 03. 2020 v 16:55 hod. žádost o vysvětlení zadávací dokumentace. Zadavatel formou Vysvětlení zadávací dokumentace č. 1 odpovídá na tuto/tyto žádost/i doručenu/doručené k veřejné zakázce následovně:

Dotaz č. 1:

Dobrý den, rádi bychom požádali o vysvětlení zadávací dokumentace. Předmět veřejné zakázky je rozdělen do tří částí (Předplatné (Licence), Implementační projekt a Podpora). Předplatné je však zadavatelem požadováno ve dvou cenách – po dobu implementace ½ cena a po zahájení produktivního užívání 100% ceny. Společnost SAP umí (v souladu se svými globálními licenčními podmínkami) tento požadavek řešit pouze fázovým kontraktem, kdy pro fázi implementace (část „Implementační projekt“) bude zadavateli k dispozici licence SAP SuccessFactors funkční části Recruiting a Onboarding pro méně zaměstnanců. Následně by v rámci produkční fáze (na počátku 10. měsíce, tedy od prvního dne produkční fáze) zadavatel obdržel licence pro požadovaných 17 500 zaměstnanců.

Chápeme správně, že takto podaná nabídka bude v souladu se zadávací dokumentací veřejné zakázky? Pokud ne, vzhledem na výše uvedené navrhuje, aby zadavatel změnil zadávací dokumentaci veřejné zakázky podle § 99 ZZVZ a umožnil dodavatelem nabídnout menší počet licencí pro první fázi a pak zbytek tak, aby se dosáhli zmíněné poloviční ceny.

Odpověď č. 1:

Na základě dotazu č.1 se Zadavatel rozhodl upřesnit předmět plnění, a to **úpravou článku 2.1 Zadávací dokumentace.**

Původní znění:

2.1 Předmět této veřejné zakázky na služby s názvem „SAP SuccessFactors: Recruiting a OnBoarding“ (dále jen „Veřejná zakázka“) je rozdělen do tří částí:

1. Licence - předplatné produktu SAP SuccessFactors funkční části Recruiting a Onboarding pro 17 500 zaměstnanců zadavatele pro období implementace (9 měsíců) a dále 3 let od zahájení produktivního užívání, tj. konkrétně předplatné pro produkty:
 - o 8005155 SAP SuccessFactors Recruiting;
 - o 8005154 SAP SuccessFactors Onboarding;Cena licence za 1 měsíc v době implementace se rovná 1/2 ceny za 1 měsíc licence v době po zahájení produktivního užívání
2. Implementační projekt - Provedení analýzy vstupních požadavků, návrhu řešení, implementace, přípravy testování a školení na softwarové řešení pro oblast Náboru a Adaptace včetně integrace na okolní systémy a migrace dat;
3. Podpora - Podpora a údržba na dobu 36 měsíců od zahájení produktivního užívání softwarového řešení pro oblast Náboru a Adaptace (počítá se od prvního dne následujícího měsíce po dni akceptace implementačního projektu);

Nové znění:

2.1 Předmět této veřejné zakázky na služby s názvem „SAP SuccessFactors: Recruiting a OnBoarding“ (dále jen „Veřejná zakázka“) je rozdělen do tří částí:

1. Licence - předplatné produktu SAP SuccessFactors funkční části Recruiting a Onboarding **pro zadavatele, licence pro 8750 zaměstnanců pro období implementace (9 měsíců), cena licencí poskytovaných v době implementace se rovná 1/2 ceny za licence poskytované v období produktivního užívání;**
a dále licence pro 17 500 zaměstnanců po dobu 3 let od zahájení produktivního užívání, tj. konkrétně předplatné pro produkty:
 - o 8005155 SAP SuccessFactors Recruiting;
 - o 8005154 SAP SuccessFactors Onboarding;
2. Implementační projekt - Provedení analýzy vstupních požadavků, návrhu řešení, implementace, přípravy testování a školení na softwarové řešení pro oblast Náboru a Adaptace včetně integrace na okolní systémy a migrace dat;
3. Podpora - Podpora a údržba na dobu 36 měsíců od zahájení produktivního užívání softwarového řešení pro oblast Náboru a Adaptace (počítá se od prvního dne následujícího měsíce po dni akceptace implementačního projektu);

Dále se mění čl. 1.1. Kupní smlouvy

Původní znění:

1.1. Předmět smlouvy je rozdělen do 3 částí:

- (a) Licence - předplatné produktu SAP SuccessFactors funkční části Recruiting a Onboarding (dále jen Licence) pro 17 500 zaměstnanců Kupujícího pro 9 měsíční období implementace a dále 3 let od zahájení produktivního užívání, tj. konkrétně předplatné pro produkty:
 - o 8005155 SAP SuccessFactors Recruiting;
 - o 8005154 SAP SuccessFactors Onboarding;Cena licence za 1 měsíc v době implementace se rovná 1/2 ceny za 1 měsíc licence v době po zahájení produktivního užívání upravené v čl. 2.2 této Smlouvy.
Celková cena dle čl. 2.1 této Smlouvy se rovná ceně za nákup licence pro 17 500 zaměstnanců na 1 měsíc v režimu produktivního užívání vynásobená 40,5; plus cena za implementační projekt; plus měsíční cena za podporu a údržbu softwaru vynásobená 36.
- (b) Implementační projekt - Provedení analýzy vstupních požadavků, návrhu řešení, implementace, přípravy testování a školení na softwarové řešení pro oblast Náboru a

Adaptace včetně integrace na okolní systémy a migrace dat (dále jen Implementace);

- (c) Podpora - Podpora a údržba na dobu 36 měsíců od zahájení produktivního užívání softwarového řešení pro oblast Náboru a Adaptace;

Nové znění:

1.1. Předmět smlouvy je rozdělen do 3 částí:

1. Licence - předplatné produktu SAP SuccessFactors funkční části Recruiting a Onboarding (dále jen Licence) **pro 8 750 zaměstnanců Kupujícího pro 9 měsíční období implementace** a dále licence pro 17 500 zaměstnanců po dobu 3 let od zahájení produktivního užívání, tj. konkrétně předplatné pro produkty:

o 8005155 SAP SuccessFactors Recruiting;

o 8005154 SAP SuccessFactors Onboarding;

Cena licencí za 1 měsíc v době implementace se rovná ½ ceny za 1 měsíc licencí v době po zahájení produktivního užívání upravené v čl. 2.2 této Smlouvy.

Celková cena dle čl. 2.1 této Smlouvy se rovná ceně za nákup licence pro 17 500 zaměstnanců na 1 měsíc v režimu produktivního užívání vynásobená 40,5; plus cena za implementační projekt; plus měsíční cena za podporu a údržbu softwaru vynásobená 36.

2. Implementační projekt - Provedení analýzy vstupních požadavků, návrhu řešení, implementace, přípravy testování a školení na softwarové řešení pro oblast Náboru a Adaptace včetně integrace na okolní systémy a migrace dat (dále jen Implementace);
3. Podpora - Podpora a údržba na dobu 36 měsíců od zahájení produktivního užívání softwarového řešení pro oblast Náboru a Adaptace;

Zadavatel se dále rozhodl pozměnit článek 3.1 kupní smlouvy, týkající se fakturace

Původní znění:

- 3.1 Kupní cena za licence bude uhrazena na základě předávacího protokolu podepsaného oběma Smluvními stranami. První platba za licence proběhne na základě fakturace prodávajícího po účinnosti této Smlouvy ve výši devítinásobku ceny dle čl. 2.2. této Smlouvy. Další fakturace proběhnou 10., 22. a 34. měsíce od účinnosti smlouvy vždy ve výši dvanácti násobku ceny dle čl. 2.2. této Smlouvy.

Nové znění:

- 3.1. Kupní cena za licence bude uhrazena na základě předávacího protokolu podepsaného oběma Smluvními stranami. První platba za licence proběhne na základě fakturace prodávajícího po účinnosti této Smlouvy ve výši **4,5násobku** ceny dle čl. 2.2. této Smlouvy. Další fakturace proběhnou 10., 22. a 34. měsíce od účinnosti smlouvy vždy ve výši dvanácti násobku ceny dle čl. 2.2. této Smlouvy.

Závěr

Vzhledem k tomu, že Zadavatel podstatně změnil a upřesnil své původní požadavky obsažené v Zadávací dokumentaci, Zadavatel rozhodl o prodloužení lhůty pro podání nabídek do **11. 05. 2020 do 09:45 hodin**, tedy na původní délku.

V Praze, dne:

.....
Ing. Stanislav Švarc
ředitel odboru informatiky